



SALES REPRESENTATIVE | 24 - 32 UUR

Wij zijn op zoek naar een spits. Iemand die garant staat voor goals en zichzelf zo opstelt dat de tegenstander het nakijken heeft. Ben jij onze nieuwe goalgetter?

Als Sales Representative zorg jij voor het binnenhalen van (nieuwe) clubs. Jij gaat op zoek naar nieuwe klanten en geeft je presentatie bij geïnteresseerde clubs. Je schakelt hiervoor je eigen netwerk in. Je stelt samen met je buitenspelers een aanvalsplan op waardoor we 'on top of the list' blijven.

Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Het uitbouwen van onze sales funnel, ook via 'koude acquisitie';
- Houden van presentaties bij geïnteresseerde clubs;
- Opstellen en waar nodig bijstellen van offertes;
- Scoren van handtekeningen;
- Op zoek naar nieuwe mogelijkheden in de (internationale) sportmarkt.

Wie ben jij?

- Je beschikt over HBO / WO werk- en denkniveau;
- Je bent doelgericht, enthousiast en fanatiek;
- Je bent communicatief ijzersterk en vindt het geweldig om een presentatie over onze oplossing te verzorgen voor een groep mensen;
- Minimaal 2 dagen per week ben je voor onze potentiële clubs beschikbaar in de avonduren;
- Je hebt affiniteit met sport en het verenigingsleven;
- Je beheerst zowel de Nederlandse als de Engelse taal goed.

Wat mag je van ons verwachten?

- Een contract voor in eerste instantie 24/32 uur per week, met een optie voor meer;
- Alle ruimte om te excelleren;
- Alle hulpmiddelen die je nodig hebt om te presenteren;
- Marktconforme arbeidsvoorwaarden

Nieuwsgierig naar de rest van ons team?

Mail je motivatie een overzicht van je relevante spelervaring naar vacature@360sportsintelligence.com

Voor vragen kun je bellen naar: 053 - 203 20 29